

TITRE PROFESSIONNEL ASSISTANT(E) COMMERCIAL ET MARKETING



LA FORMATION

CODE RNCP 35031

LES OBJECTIFS

L'assistant commercial et marketing joue un rôle essentiel dans le soutien aux activités de vente et de marketing au sein d'une entreprise. Il est chargé de diverses tâches administratives, telles que la gestion des bases de données clients, la préparation de présentations commerciales et la coordination des campagnes marketing. De plus, il peut être impliqué dans la recherche de nouveaux prospects, la gestion des réseaux sociaux et la création de supports promotionnels. Dans les petites entreprises, l'assistant commercial et marketing peut être polyvalent et prendre en charge diverses responsabilités, tandis que dans les grandes entreprises, il peut travailler au sein d'une équipe spécialisée.

LE PROGRAMME

Administrer les ventes et assurer le suivi de la supply chain

- Gérer l'administration des ventes
- Suivre les opérations de la supply chain
- Suivre la relation clientèle
- Prévenir et gérer les impayés
- Utiliser un tableur pour concevoir ses tableaux de bord: Excel
- Organiser une action commerciale
- Elaborer un projet de communication
- Assurer l'accueil d'une manifestation commerciale
- Utiliser un logiciel de PréAO : PowerPoint
- Échanger en anglais dans le secteur du commerce

Contribuer au déploiement de la stratégie commerciale de l'entreprise

- Concevoir et publier des supports de communication commerciale
- Concevoir et actualiser les tableaux de bord commerciaux
- Contribuer à la stratégie de contenu
- Utiliser un logiciel de PAO : Word
- Utiliser un logiciel de PAO avancé : InDesign

Compétences transversales

- Travailler en équipe commerciale
- Mobiliser un comportement orienté client et une posture de service
- Organiser une veille technologique et commerciale

L'ALTERNANCE

Formation mixte, présentiel et distanciel à une journée par semaine en centre de formation.

LA DURÉE

24 mois environs (800 heures). Durées indicatives et ajustables en fonctions de l'avancés du groupe.

QUI ?

Toute personne est éligible au contrat d'apprentissage de 18 à 30 ans. Pour tout autre cas, veuillez nous contacter. (Uniquement 12 places disponibles.)

MODALITÉS DE LA FORMATION

Présentiel et distanciel. 1 journée / semaine de 8h. Chaque semestre correspond à un bloc de compétences.

MODALITÉS D'ACCÈS

Déposer un dossier de candidature, ainsi que les pièces demandées. Après la sélection sur dossier, vous serez convoqué pour un entretien individuel. Si votre candidature est retenue, vous entrerez dans l'étape d'accompagnement à la recherche et à l'installation au sein d'une entreprise.

LES PRÉREQUIS ET LES APTITUDES REQUISES

Etre titulaire d'un diplôme de niveau 4 (Baccalauréat) ou ayant déjà validé un des CCP lié à ce titre professionnel. Avoir une capacité d'analyse et d'organisation, qualité de gestionnaire et travail en équipe, facilités dans l'expression écrite et orale.

ACCÈSIBILITÉ PSH

Nous contacter pour la mise œuvre des dispositions nécessaires en matière d'accessibilité au bâtiment selon la situation d'handicap.

FINANCEMENT

La formation est totalement prise en charge par les organismes financeurs des contrat d'apprentissage.

INSCRIVEZ-VOUS



Visitez notre site
EFIR-REUNION.FR

TITRE PROFESSIONNEL ASSISTANT(E) COMMERCIAL ET MARKETING

CERTIFICATION ET DIPLÔME

- Un Titre professionnel Assistant Commercial de niveau V (Bac + 2)
- Un Diplôme Assistant Marketing Digital délivré par Studi en partenariat avec ESG Ecoles de commerce

MOYENS PÉDAGOGIQUES

- L'infrastructure comprend une surface de 200 m², deux salles de classe pouvant accueillir jusqu'à douze personnes chacune, une salle de réunion et un atelier FABLAB dédié aux projets pratiques.
- L'espace de vie comprend un espace repas extérieur, idéal pour les pauses et les repas en plein air, ainsi qu'un espace café intérieur, parfait pour les pauses café et les repas à l'intérieur.
- Les équipements comprennent un vidéoprojecteur pour des présentations interactives, une photocopieuse pour la reproduction de documents pédagogiques, un climatiseur/ventilateur pour assurer le confort thermique, un accès Wi-Fi à Internet, des WC avec accès PSH pour une accessibilité facilitée, ainsi qu'un micro-ondes et une machine à café disponibles pour réchauffer les repas et les pauses café.

GRILLE SALAIRE D'UN APPRENTI EN 2024

Age	Moins de 18 ans	Entre 18 et 20 ans	Entre 21 et 25 ans	26 ans et plus
1ère année	27% du smic 477.07€	43% du smic 759.78€	53% du smic 936.47€	100% du smic 1 766.92€
2ème année	39% du smic 689.10€	51% du smic 901.13€	61% du smic 1077.82€	100% du smic 1 766.92€

Montant Brut

LES AVANTAGES POUR L'ENTREPRISE

- Exonération des charges salariales et patronales
- La prime à l'embauche d'un apprenti en 1ère année est de 6 000€ soit 500€/mois (soit un salaire de 235€ pour l'entreprise)
- Exemple : Le salaire d'un apprenti âgé de 18 à 20 ans est de 735€/mois
- Apprentis formés sur mesure pour répondre aux besoins de l'entreprise
- Les entreprises peuvent transmettre leur savoir-faire et leur expertise grâce au contrat d'apprentissage.

LES AVANTAGES POUR L'APPRENTI

- Vous bénéficiez des mêmes droits que les salariés de votre entreprise d'accueil
- Notre formation vous permet d'obtenir un diplôme reconnu
- Un maître d'apprentissage professionnel de l'entreprise, qui vous aidera à développer les compétences requises pour réussir
- Vous bénéficiez d'un salaire exonéré d'impôt et de cotisations sociales

DÉBOUCHÉS

- Assistant(e) commercial et marketing
- Assistant(e) commercial
- Assistant(e) Administration des ventes
- Assistant(e) Commercial Supply Chain
- Assistant(e) Administratif et commercial
- Assistant(e) Administration des ventes et marketing

“Apprendre en pratiquant : Choisissez le Centre de Formation EFIR Réunion pour l'apprentissage et l'alternance”

INSCRIVEZ-VOUS



Visitez notre site
EFIR-REUNION.FR



0693 65 85 67



contact.efir@gmail.com



223 Rue Andropolis, Saint-André, 97440